

Kontakt:

Ralf Sange

sange@gruender50plus.de

Tel.: 01525 31 52 750



- In Deutschland gibt es geschätzt 3000 Sozialunternehmen, deren Gründungspersönlichkeiten, die z.T. deutlich älter als 50 Jahre sind, spätestens in den nächsten 5 Jahren vor der Entscheidung stehen: Sollte ich bleiben oder lieber gehen? Was wird aus meinem Sozialunternehmen, wenn ich es in andere Hände übergebe? Welche Rolle werde ich selbst in Zukunft bekleiden?
- Grund hierfür ist der demographische Wandel: Der Anteil älterer Inhaber von kleinen und mittleren Betrieben (KMU) wächst stetig, sodass immer mehr Unternehmen zur Geschäftsübergabe bereit stehen.
- Es kann aber auch andere Gründe geben: Veränderungswunsch, Konzentration auf neue Aufgaben,...
- Nach unserer Umfrage unter Senior Social Entrepreneurs, die wir im Januar 2021 durchführten, war für 76% die Frage der Nachfolge und der Zukunftsgestaltung offen, aber wichtig…
- Es gibt keine aktuellen Zahlen über die Anzahl der Personen, die potenziell eine Nachfolge suchen.
- Um hier solidarisch und auf Augenhöhe den Nachfolgeprozess zu unterstützen, bieten wir Coachings und Workshops an, die methodisch am St. Galler Nachfolge-Modell orientiert sind und an die Belange von Sozialunternehmern:innen und deren potenziell Nachfolgenden angepasst wurden.



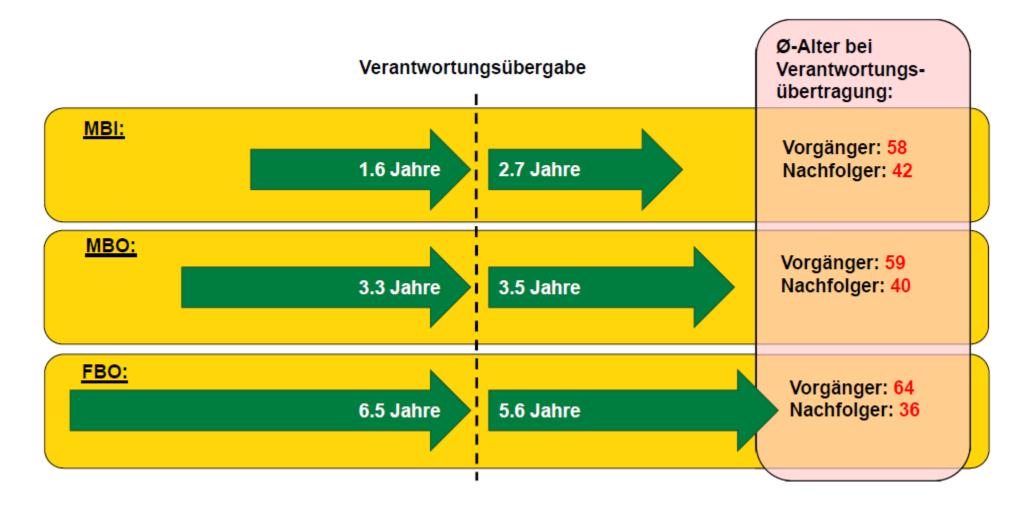
Sinnvolle Maßnahmen zum Einstieg in die Nachfolge

Optionen und Lösungen der konkreten Nachfolge finden

Die wesentlichen Unterschiede (Halter, Kammerlander, Kissling 2013, S.13)

	FBO	МВО	MBI und M&A
Prozess und Timing	Von langandauernd bis unendlich	• mittelfristig	• kurz und bündig
Preis	Marktpreis ./. Family-Discount	Marktpreis ./. Loyalitäts-Discount	Marktpreis ./. Sympathie-Discount
Finanzierung	EigenmittelVorerbbezugSchenkungFremdkapitalVerkäuferdarlehen	EigenmittelFremdkapitalz.T. Verkäuferdarlehen	EigenmittelFremdkapitalEquity-Finanzierung über Dritte
Antrieb	Tradition, Familienwerte, Unterstützung durch Familie	Selbstverwirklichung,Selbstbestimmtheit,Arbeitsplatz sichern	Selbstverwirklichung, Selbstbestimmtheit
Anforderung	 Intakte Beziehungen Gute Familien-, Kommunikations- und Konfliktkultur Klare Definition der Rollen und damit verbundenen Rechte und Pflichten 	 Verbindlichkeiten im Prozess Unternehmerisches Flair 	 Für Verkauf vorbereitete Firma (Fitness und Dokumentation) Bereitschaft rasch die Firma loszulassen Matching zwischen Käufer und Verkäufer (Finden und Chemie)

Ein Projekt im Zeitraum (i.A. Halter, Kammerlander 2014)

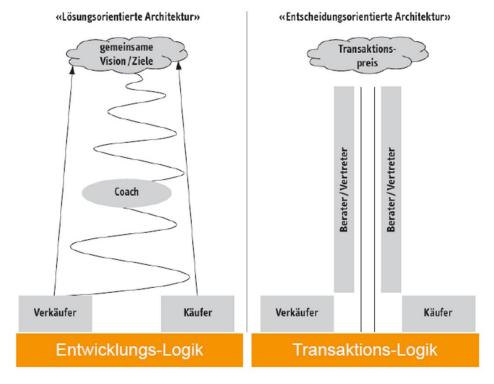


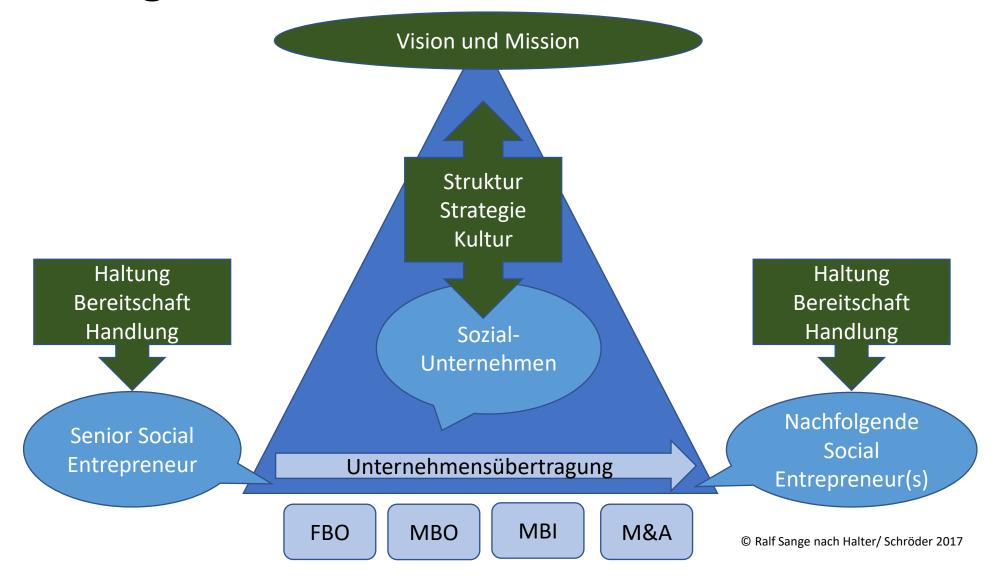
Sinnvolle Maßnahmen zum Einstieg in die Nachfolge



Nachfolgeleitbild als verbindliche Vision entwickeln

Die Architektur der Nachfolgebegleitung (Halter, Schröder 2010, S. 141)







Angebot: Coaching zum Einstieg in die Nachfolge

- Optionen und Lösungen der konkreten Nachfolge finden
- Nachfolgeleitbild als verbindliche Vision entwickeln
- Konzeptpapier mit Meilensteinen und Zeitplan erarbeiten
- Notfallplan erarbeiten
- Bedürfnisse der Stakeholder (Förderer, Begünstigte, Ehrenamtliche, ...) abholen
- Finanzplan auf Basis der Investitions- und Liquiditätsplanung entwickeln
- SWOT-Analyse der Unternehmens- und Marktsituation erstellen
- Klärung und Darstellung von Rollen und Aufgaben der Protagonisten und potenziell Nachfolgenden
- Ergebnis-Workshop mit allen relevanten Beteiligten
- Ergebnis:
 - Klärung von Erwartungen und Befürchtungen
 - Draft Nachfolgeplan
 - Klärung Aufgaben und Rollen
 - Nächste Schritte
- Aufwand: ca. 5-10 Tage, Förderung z.B. über "REACT with impact Förderung des Sozialunternehmertums" 2023 möglich



Sinnvolle Maßnahmen zum Einstieg in die Nachfolge

Kommunikationsstrategie und Bedürfnisse der Stakeholder abholen und berücksichtigen

- Besonders wichtig bei gemeinwohlorientierten Unternehmen
- Team, Mitarbeitende und Ehrenamtliche
- Förderer, Stiftungen, Kooperationspartner ...
- Erwartungen und Befürchtungen abholen, ggf. Unterstützung
- Agile Methoden einsetzen: Zukunftskonferenz, Design Thinking Workshop, ...
- Frühzeitig Kommunikationsstrategie und Meilensteinplan entwickeln
- ... Coaches einsetzen, die als externe Dritte mit dem Ökosystem vertraut sind...



Sinnvolle Maßnahmen zum Einstieg in die Nachfolge

Nachfolge- und Finanzplan auf Basis der Investitions- und Liquiditätsplanung entwickeln

- Klärung Fitness des Unternehmens:
 - Nachfolgewürdigkeit (Output, Outcome, Impact)
 - Nachfolgefähigkeit (Human Ressources, Nachhaltigkeit und Wirtschaftlichkeit,...)
 - Kaufpreisermittlung (Ertragswert vs. Substanzwert)
- Wichtig: SWOT-Analyse der Unternehmens- und Marktsituation
- Ongoing: Aktualisierung Social Business Model Canvas



Sinnvolle Maßnahmen zum Einstieg in die Nachfolge

Klärung und Darstellung von Rollen und Aufgaben der Protagonisten und potenziell Nachfolgenden

- Die neue Rolle der Gründerpersönlichkeit bzw. des Gründungsteams
- Die Aufgaben und Funktionen im Unternehmen (Succession Matrix aller relevanter Bereiche)
- Einsatz agiler Methoden für alle relevanten Beteiligten

GRÜNDER 50PLUS®

Sinnvolle Maßnahmen zum Einstieg in die Nachfolge

Förderung von Nachfolgenden-Beratung

- Förderung des Vorgründungs- und Nachfolgecoaching
 - Europäischer Sozialfonds ESF+ 2021 2027
 - Zuschuss 50% (in Bayern 70%) bis zu € 4.000 (in Bayern € 5.600) zu den Beratungskosten (max. 10 Tage à € 800)
- Förderung unternehmerischen Know-hows
 - BAFA-Anträge aktuell bis 31.12.2027 möglich
 - Als Beratungsschwerpunkte sind f\u00f6rderf\u00e4hig: Allgemeine Beratungen zu allen wirtschaftlichen, finanziellen, personellen und organisatorischen Fragen der Unternehmensf\u00fchrung
 - Zuschuss 50% zu max. € 3.000 **pro Beratungsschwerpunkt** (max. 5 Tage à € 600 pro Schwerpunkt)

GRÜNDER 50PLUS®

Sinnvolle Maßnahmen zum Einstieg in die Nachfolge

Förderung von Nachfolgenden-Beratung

INQA-Coaching

- Bis 2027 bei akkreditierten INQA-Coaches möglich
- Das zentrale Angebot von INQA unterstützt kleine und mittlere Unternehmen (KMU) dabei, passgenaue Lösungen für die personalpolitischen und arbeitsorganisatorischen Veränderungsbedarfe im Zusammenhang mit der digitalen Transformation zu finden
- Kostenübernahme bis zu 80% der Beratungskosten

• REACT with impact - Förderung des Sozialunternehmertums

- Das BMWK initiiert das zielgruppenspezifische F\u00f6rderprogramm das dem wirtschaftlichen Entwicklungspotential der gemeinwohlorientierten Unternehmen und ihren unterschiedlichen Bed\u00fcrfnissen sowie der Heterogenit\u00e4t ihrer T\u00e4tigkeitsbereiche Rechnung tr\u00e4gt.
- Kostenübernahme bis zu 90% der Beratungskosten im Modul A
- Eigenanteil mindestens 1.400 € bei
- mindestens 10 Beratertage in 2023

























Gewinner der Google Impact Challenge Deutschland 2016









Dipl.-Sozialwirt Ralf Sange Initiator, Sozialunternehmer, Geschäftsführer und Ashoka-Fellow seit 2013





Die Europäischen Union fördert in Deutschland zusammen mit dem Bundesministerium für Wirtschaft und Klimaschutz Programme und Projekte als Teil der Reaktion der Union auf die COVID-19-Pandemie, finanziert aus der Aufbauhilfe für den Zusammenhalt und die Gebiete Europas (REACT-EU) im Rahmen von NextGenerationEU.